|  |  |
| --- | --- |
| **Nome do Caso de Uso** | **UC13 – Gerenciar Promoções** |
| Caso de Uso | Principal |
| Ator Principal | Atendente |
| Ator(es) Secundário(s) | Não há |
| Resumo | Tem como finalidade permitir ao solicitante gerenciar quais as promoções disponíveis no catálogo. |
| Pré-condições | Atendente deve estar logado, e produto a ser colocado em promoção deve estar previamente cadastrado. |
| Pós-condições | Produto definido como item em promoção. |
| **Fluxo Principal - B0 – Atendente gerencia promoções** | |
| **AÇÕES DO ATOR** | **AÇÕES DO SISTEMA** |
| 1. Atendente acessa catálogo. | 1. Sistema dispõe os produtos em estoque e disponíveis. |
| 1. Atendente seleciona produto que deseja colocar em promoção. | 1. Sistema expande detalhes do produto. |
| 1. Atendente altera valor do produto, e o marca como item de promoção. | 1. Sistema coloca preço do produto em vermelho, e o categoriza como item de promoção na página de promoções. (FE-01) |
|  | FIM DO UC |
| **Restrições e Validações** | |
| Um produto não deve ter seu preço reduzido a menos de 40% do seu valor normal.  Um produto não pode ficar por mais de 15 dias em promoção. | |
| **Regras de Negócio** | |
| De 100% do valor de um produto, 40% refere ao preço do material usado para produção, um produto com desconto maior que 60% resulta em prejuízo. | |
| **Fluxo Alternativo (FA-01)** | |
| **AÇÕES DO ATOR** | **AÇÕES DO SISTEMA** |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
| **Fluxo de Exceção (FE-01) – Desconto Inválido** | |
| **AÇÕES DO ATOR** | **AÇÕES DO SISTEMA** |
|  | 6. Apresenta mensagem informando que valor inserido é inválido pois é menor que 40% do valor normal do produto. |
|  | FIM DO UC |
|  |  |
| **Fluxo de Exceção (FE-02)** | |
| **AÇÕES DO ATOR** | **AÇÕES DO SISTEMA** |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
| **Observações** | |
| Não há | |